

熊朝忠开上了奔驰

中国职业拳击夹缝中顽强成长



熊朝忠座驾

熊朝忠买车了，是一辆奔驰C200，喜欢他的人终于看到，职业拳击给这位穷苦出身的孩子带来了物质生活上的改变。每天，小熊开着这辆车来到训练馆训练，这在很大程度上也给了在这里寻梦的孩子们带来了希望。

职业拳击在中国是一项被各级体育管理部门忽略的项目，甚至迄今为止，也没有一纸明文规定，允许

其开展。直到熊朝忠的出现，职业拳击才真正在中国民间层面达到了一定的热度。不过，由于缺乏拳击传统以及付费电视等特殊国情，虽然背靠巨大的市场，但熊朝忠这个中国第一位职业拳王的市场价值还是没有得到充分的兑现。

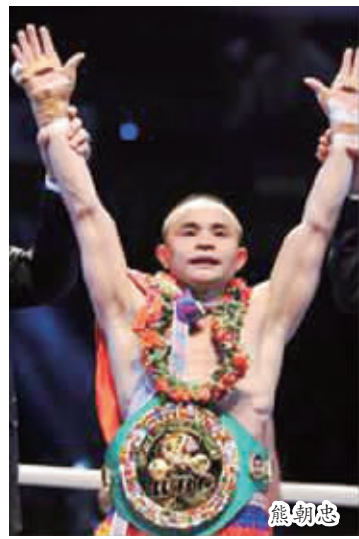
在迪拜卫冕后，熊朝忠得到了家乡政府现金加住房的奖励，同时，他的经纪公司众威拳击也向他支付

了一笔不菲的奖金。不过，由于当场卫冕战当地推广人的临时撤资，熊朝忠到现在为止还没有拿到属于他的2万美元出场费。

虽然无法与帕奎奥等职业拳王动辄数千美元的出场费相比，但职业拳击依然为熊朝忠带来了改变。因为他的坚持，因为他的付出，他的生活也在发生着悄然的改变。因为熊朝忠来到众威拳击练拳的孩子也越来越多，而众威拳击也正在抓住这个契机寻求着改变。

熊朝忠的经纪人刘刚说，因为熊朝忠而来到这里练拳的孩子们都是穷苦人家的孩子，熊朝忠的故事激励着他们。如今，众威拳击的拳手培养更职业化、更可持续，新合同引入的竞争机制不仅让年轻拳手更加上进，同时也让他们看到了通过努力改变生活的希望。这里的每一个人都相信，熊朝忠的路是可以复制的。

如今，熊朝忠的父母已经老有所依，而他自己也在用剩余的拳击青春兑现更大的价值。从8块钱一份的盒饭都要算上很长时间到贷款买车开上了奔驰，熊朝忠所代表的中国职业拳击正在夹缝中倔强而又顽强地寻找着属于自己的春天。(黎晗)



熊朝忠

中泰拳王再碰撞 熊朝忠要在足球场卫冕拳王

11月30日，中国“矿工拳王”熊朝忠将在云南迎接泰国拳手罗克拉克的挑战。去年11月，苗族拳手熊朝忠拿下世界拳击理事会最轻量级世界冠军，成为中国历史上第一位世界职业拳王。今年6月，熊朝忠又成功赢下强制卫冕战，随后迎来3场自由卫冕战资格。本周六他将在云南文山马关县体育场迎战罗克拉克，从而成为第一个在足球场打卫冕战的世界拳王。

此前世界拳击理事会曾安排澳大利亚拳手奥马利前来挑战，但赛

前一周期奥马利因护照问题无法入境，因此临时换成泰国拳手罗克拉克。罗克拉克目前可查询的官方战绩为11战7胜4负4次KO。值得一提的是，2011年12月，罗克拉克曾与熊朝忠此役原定的对手奥马利进行一场8回合比赛，当时他在打满8回合后负于奥马利。

虽然对罗克拉克十分陌生，但熊朝忠表示临时更换对手不会对自己造成困扰。或许由于备战时间仓促，泰国媒体对于这场中泰拳王之间的较量并无过多关注。(甄翔)

惠若琪月入20万 普通队员3千 女排收入两极分化明显

11月30日，新赛季女排联赛开战，中国排协公布的11人转会名单中，有9人是转会到广州恒大女排，其中包括中国女排队长、主攻手惠若琪，而她在恒大的月薪则达到了令人咋舌的20万。惠若琪对此事做出了回应：“这可能是对于我个人能力或者是价值的一种体现。”

除了惠若琪之外，还有8人转会恒大，这一切都在于恒大的金钱政策，加盟的队员不但能和国家队主帅郎平共事，更能享受到圈内前所未有的“高待遇”。

恒大曾经借调过其他队员征战亚冠杯，曾经被恒大借调的一名队员曾说：“恒大的借调费用根据球员的知名度以及上场时间有所不同，一般名气较小、上场时间较少的，费用在三四万元，知名国手则高达10万元，当然，这都是税前收入。”也就是说，在世俱杯上代表恒大女排打主力的国手，在约一个月的时间里就可以拿到10万元人民币的“外快”。

当年，恒大女排为了组队开出过国内最高价码，第一是以500万年薪请来了郎平，继而从无到有，花费数百万买了一批过气的国家队队员，知情人士透露，当时，恒大开出的价码是“一个赛季15万”，这是打2个月甲B联赛的收入，名气较大的周苏红和马坤则超过20万元。如今的恒大主力球



惠若琪

员，月薪大都在5万到10万左右。每赢一场球，她们还能获得丰厚的奖金。

相比之下，惠若琪的20万月薪，绝对是天价。对此，她表示：“我觉得价钱是一方面的事情，这可能是对于我个人能力或者是价值的一种体现。我们以前就开玩笑说，可能篮球一场的钱，比我们一年的钱都多。确实有这样的情况存在，虽然排球也是中国情缘比较深的一个项目，但市场毕竟更趋向于篮球以及足球，所以他们市场好了以后，也很早进入职业化之后，他们的发展会比排球更早更快一些。所以在这些

项目当中，现在排球运动员的收入是比较低的。”

据了解，国内一般的女排队员，月收入也仅有3000元左右，好一点的也不到一万元。在中国排坛，包括山东、河南、四川女排，普通队员每个月的收入也就三四千元，甚至比不上普通白领。部分球队的青年队，不但没有工资，甚至还要上缴伙食费。

唯一例外的是八一女排，因为是部队编制，这里的队员们收入和职称挂钩。在这里，高职称的队员年薪或能超过10万，低级别的甚至三万元都拿不到。(李文武)

王健林:恒大成功≠中国足球成功



王健林

日前，万达集团老板王健林在接受采访时表示：“足球就是烧钱的行业，谁的钱多，谁就玩得最好，恒大的成功不能和中国足球成功画等号。”

王健林表示：“没有想到的是，恒大才第二次参加亚冠就拿到了冠军，而且再次证明一个道理，足球这个行业里面有不是万能的，但是没钱万万不能。所以我倒觉得中国如果再多几个恒大玩玩，说不定整个中国足球还有进步。”

不过，王健林也表示恒大成功不

等于中国足球成功：“恒大的成功，中国足球是不是能够有所借鉴，还不能完全画等号！因为它是靠外援。真正到国家队玩足球的话，那就可能完全靠中国人。这个怎么搞，还需要下功夫。”对于万达比恒大有钱的说法，王健林并不否认，“应该可以这么说吧”。

在王健林看来，现在这批中国球员没有指望，“我现在说句话，就现在这批人没有指望！现在这批人完不成中国足球冲出亚洲的目标。这个亚洲冠军，实际上大家都清楚，核心还是靠外援。现在这批球员，亚洲杯即便小组出线，真正拿到亚洲的好成绩还差得远”。(郑小龙)



跟大润发一起赚钱

中山路·中央大街
ZHONGSHAN ROAD CENTRAL STREET
城市核心商圈·时尚新天地

实收2.4万/m²起 买中山路产权街铺原始股

首付20万起，买中央大街潮流旺铺，年租6万，世界顶级物业顾问保驾护航

中央大街， 时尚步行街

打造蓝天白云和带空调的

- ◆ 位于中山西路、中山东路、电力路、运河路十字交会处
- ◆ 与大润发超市无缝对接，共享大润发日均10万客流
- ◆ 吃喝玩乐购一站式，6大主题街区，街街与地面商业进行优势互补
- ◆ 全天候空调系统，冬暖夏凉，风雨无阻，365天天10万人在逛街
- ◆ 5.3米超高层高，6米超宽通道步行街区，定义地下商业新空间
- ◆ 地标性景观建筑，9大独具特色出入口，汇聚八方人气
- ◆ 近200个车位的地下停车场，让你购物停车更方便
- ◆ 世界级物业管理顾问，第一太平戴维斯全程保驾护航

世界顶级商业物业顾问 第一太平戴维斯全程保驾护航

savills
第一太平戴维斯

为保证后期商场的持续经营，开发商巨匠聘请专业运营管理公司——第一太平戴维斯作为项目的商业物业管理顾问。引进国际前沿的管理理念，模式与本土化运营相结合，为项目提供全方位的经营管理运营服务，包括专业运营、商业培训、行业协作、商业推广、策划等后期专业运营管理服务，确保十大商业永续经营。

第一太平戴维斯简介
第一太平集团是一家在香港上市的大型跨国公司，第一太平戴维斯(中国)有限公司是该集团下属的一家在中国大陆主要从事商业代理和物业管理的综合商业物业顾问服务公司。该公司目前在全球管理着总面积超过8361万平方米的商业物业。对于物业服务各项需求，第一太平戴维斯(Savills)的服务总能达到甚至超过大家的期望。

第一太平戴维斯商业物业案例：上海中心大厦、时代金融中心、名人企业广场、东方金鹰广场、永达国际大厦、滨江国际广场、万都中心、永辉广场、人南商业广场、长风国际广场、东方蓝湾国际广场、外滩国际金融中心以及上海国际金融中心等国内知名商业物业。



大润发，中国超市连锁霸主
它开到哪里，哪里就是商业中心

哪里有大润发，哪里就是商业宝地
大润发作为国内第一零售巨头，选择店址时必会对周边环境、人口密度、人口结构、道路交通等进行严格的市场调研和科学的考察论证分析，必须是人流量大、附近居民购买力强、商业氛围好、交通便利及地区未来发展潜力大的黄金地段才较选中。

大润发，每天带来100000滚滚人流
正岸一个人流回类规模商场日均人流3万左右，然而镇江中山路大润发日均客流量达10万人次，节假日甚至到15万。

大润发每天帮你搞促销
消费者特别喜欢各种促销相随，而零售商家依托全国采购优势，凭借更新的产品、更优的价格优势，各种特价、折扣、返现、送赠品等促销方式不断，接踵而来的消费者除了在大超市里购物外，总是乐此不疲光顾这些大超市的邻居，据有关权威部门统计，在零售业中，促销消费已经占到30%以上，与品牌商家做邻居，连促销都让人帮忙做。

2009年，大润发年营业额正式超越家乐福
大润发是由台湾润泰集团于1997年创立的超市品牌，由大润发流通事业股份有限公司负责经营。2009年，大润发年营业额达400余亿元，正式超越家乐福成为中国市场的外资超市销售冠军。

2012年，大润发大陆门店总数超越200家
截止到2012年12月31日，大润发在大陆门店总数达219家，其中，2012年在华新开34家门店。大润发所到之处，连沃尔玛、家乐福都要让路。

VIP 铂金会员卡火爆办理中

日进斗金优惠，火爆进行！办卡享受每日300元优惠，累积优惠最高达2万元！
11月23日客户挤爆营销中心现场，仅当日已办理100余张VIP铂金卡。

财富热线
0511-8087 9999

营销中心地址：镇江市京口区中山路中山桥(京口饭店旁)
项目地址：中山路与电力路交会处(紫韵中山桥大润发)
<http://www.0511zdyj.com>