

养老抚养比不升反降的警示

冯海宁

人力资源和社会保障部26日披露了2003—2012年全国企业职工基本养老保险情况。据统计,10年间职工养老保险参保总人数年均增长8.2%;养老金比(参保职工人数/离退休人数)在2012年达到3.09,年均增长0.7%。

这些数据向我们清晰地展示了养老保险发展状况。坦率说,这些数据让人对未来养老压力颇感忧虑。比如,尽管到2012年底养老保险基金累计结余22968亿元,看起来是天文数字,但如某专家所言,按去年支出14009亿元计算,只够用一年多时间,前景并不是很乐观。而养老金比不升反降,意味着国家和职工的养老压力都很大。

数据显示,2011年是3.16名参保职工养1个退休职工,而到了去

年,变成了3.09名职工养1个退休职工。显然,养老金比是逐步下降的。而据人社部副部长胡晓义预计,到2050年1.5个职工就要养一个退休人员。这意味着养老金比今后还会继续下降,未来的职工将承受更沉重的养老负担。如何在今天提前为明天减负,是当下我们必须思考的问题。

尽管目前我们已经在为未来养老保险布局,比如,放开“单独两孩”为未来增加劳动人口,即增加未来职工人数。再比如,推行延迟退休政策,将减少养老金支出、减缓离退休人数增长。又如,目前发展多元化养老格局,以减轻职工养老负担等。但是,目前的所作所为究竟能为未来减轻多少养老压力,还有待观察。养老金比下降,其实是提醒有关各方主动承担

养老责任。

养老金比不升反降,实际上反映的是职工的养老负担和责任在增加。显然,不能只是职工来承担养老责任,政府及企业也应该承担相应的责任。由于职工不是社会财富分配的主导者,不能为未来养老进行更多投资;也由于职工不是养老改革的主导者,难以决定养老政策,所以,面对“养老金比不升反降”这样的事实,亟待有关方面明确政府和企业的养老责任。

虽然基本养老保险费是由企业和被保险人按不同缴费比例共同缴纳的,企业在职工养老方面尽到了一定责任,但是,企业还有必要发挥更大的作用,因为职工与企业相比,职工抗风险能力弱、企业抗风险能力强,所以要多发挥强势一方的作用。

目前,部分企业已经在推行企业年金制度,但这样的企业太少,应该强制所有的企业实行企业年金制度,为本企业职工提供部分退休收入保障。

尤其是国企,更应该多承担养老责任。这是因为养老金缺口与当初的国企改革有关,即国企改革造成3000多万退休职工无法养老,不得不采取“现收现付制”,用正在工作的人缴纳的养老金来支付现有退休人员退休金,个人账户仅仅记账,最终形成了养老金个人账户缺口。目前国企虽然上缴红利,但比例很低,而且红利大多用于返还国企本身,没有真正用于养老。据悉,十八届三中全会提出2020年国企红利上缴30%,还应该明确国企红利用于养老的比例。

尤其是,养老改革的主导权在政

府,政府应该承担更多养老责任,既要对未来养老进行“顶层设计”,又要千方百计鼓励多元化养老,更要扮演为养老兜底的角色。从目前情况来看,政府承担的养老责任远远不够,比如,在养老方面投入不够——例如,中国对包括养老在内的整个社保的投入仅占财政的7.5%,远低于德国的55.5%、加拿大的45.6%、美国的30.2%。

养老金比不升反降,不仅是在警示职工要做好承担更多养老责任的准备,也在警示企业。政府要有更多作为。企业不仅要为职工缴纳包括养老保险在内的社保,而且还要积极探索包括企业年金在内的多种养老保障措施,而政府和国家,既要激励市场发挥养老功能,更要大力发展公共养老。

儿童有多脆弱
社会离文明就有多远

吴 帅

上海松江男婴失踪案告破!
孩子尸体在家中洗衣机里被发现,嫌犯竟是孩子伯母雷某。经警方审讯,雷某交代了因家庭纠纷导致心理失衡,将婴儿杀害并藏匿于洗衣机中的犯罪事实。

(11月28日《新闻晨报》)

有人说,2013年,这是中国的儿童最受伤的一年。从长春婴儿被盗车撞死、山西儿童疑被伯母挖去双眼、北京两岁婴儿被摔死、林州婴儿被一名警察摔成重伤、昆明一名婴儿在车内被出车库的奥迪车夹死……再到眼前的上海松江男婴案,频频发生的惨剧在印证着这样的观点。

今年,全球儿童安全组织发布的一项调查曾显示,在中国,每年有近5万名儿童因意外伤害而失去生命。触目惊心的案例和数据在证明一件事情,儿童的生命依然很脆弱。背后很大一个原因是,监管不力。

有来自家庭父母的失职,他们没有很好地管好孩子的人身安全;有政府监管的不力,国家《未成年保护法》象征意义大于实际,这部法律没有很好地保护到那些娇嫩而脆弱的生命。有社会民众的责任,人们经常对眼皮下那些陷于危险环境的儿童熟视无睹,忽略了安全的必要性和重要性。

可怕的不仅仅是灾难的发生,而是整个社会在灾难面前的束手无策,毫无作为,甚至是对此习以为常。谴责和怒斥时常是对这种悲剧的主要方式,但实际上,单纯的谴责并不能减少悲剧的发生。因为谴责的力量是短效的,人们不可能一直生活在愤怒当中,错误的思想和行为一旦没有得到有效的力量对抗与制止,卷土重来只是时间问题。一再发生剧情雷同的儿童悲剧,已经有力地证明了这个事实。

悲剧面前,也许有两种选择。一个选择是,继续由惯性和懒惰,还有愚蠢的漠不关心和自私主宰我们,把眼皮下不断生产出来的伤害当成正常的意外,把它描述成一个“可怜的孩子碰到了一个巫婆”的老套故事,抱着侥幸的想法,把它视作为那遥远的故事。为了确保国家《未成年人保护法》得到执行,政府必须组织更多的专业机构和人才,提供专门做这件事情的资金,使法律得到有力的执行,去履行管理者的责任。社会每个人都应该加入到保护儿童的行列中来,对身边那些不安全并且正在伤害孩子安全的行为说不。这是另一个选择,也是一个能够让儿童人身安全起来的明智选择。

文明的社会,首先应该是一个安全的社会,在所有的安全工作里,儿童安全应该是社会建设的重中之重,让他们能够得到一种足够扎实的保障。儿童安全的脆弱状况如果继续维系,那只能证明,社会离文明还很远。

“微笑曲线”经济学理论被荆玉堂所推崇。微笑嘴型是一条中间低两端高的曲线,在由产品研发、制造加工、流通三个环节组成的产业链曲线中,附加值更多体现在曲线两端,一端是研发设计,一端是渠道销售,处于中间环节的制造生产。只有不断抬高两端的研发和渠道、做宽中间的高效产能,这个微笑才更深、更迷人,最终变成哈哈大笑。荆玉堂坚持不懈地遵循这个理论,荆玉堂也因此笑得更灿烂、更持久!

“给品牌加分”与“微笑曲线”,其实是在做强企业的两种不同表述。

品牌的内涵深化了,外延拓展了,企

业就有有了笑的资本和机会;压中间抬

两头,优化了结构,突出了重点,品

牌的光芒才会更加耀眼。

品牌是荆玉堂的核心竞争力,是荆玉堂三十年发展的结晶体。市场千变万化,但荆玉堂的思路已经明确,那就是坚定不移地实施品牌战略,依靠品牌的实力、魅力和升值力,来保住市场、扩展市场、巩固市场。

在镇江,荆玉堂是走品牌发展之路最早的企业,是最早获得中国驰名商标的企业,是品牌影响力最好的企业。如今,荆玉堂给品牌加分的理念和实践,引领荆玉堂品牌建设走向新征途!

假日安排,分好蛋糕还要做大蛋糕

邓海建



话外有画

全国假日办27日在人民网等网站公布了三套法定节假日调休安排方案,并再次公开征求意见。上个月10日,全国假日办也发布了《关于法定节假日放假安排的调查问卷》,向社会征集意见,引起公众的广泛热议。

随着被称为“史上最坑爹”的2013年假日安排即将“寿终正寝”,公众对假日制度倾注了更多的关切与思考。八成网友不满意,征集意见首日近200万人次参与……这些数字足以令人浮想联翩。

近日公布的三套方案赢得了不少掌声。客观地说,这是行政作为的进步:一者,从闭门造车到开门纳谏,有利于放假决策的科学化与民主化;二者,从具体方案上看,三个版本尽管新意不多,但总算从“单选”走向了“多选”,公开博弈,起码能消弭一些怨言。

国企年会别走另一种极端

张永琪

年终临近,正是国企年会预订高峰。往年,北京温泉酒店、五星级酒店都是一房难求。今年,多家星级酒店年会策划公司均表示,国企年会大幅减少。有的企业和政府部门早早打来电话说,今年停办年会。也有企业年会从简,奖品从往年的iPad变成了毛巾、牙膏。

(11月28日《新京报》)

国企年会由大操大办,转身变为节俭或有节制举办,这是一种新

变化。此前,由于企业对年会越来越重视,年会规模越来越大,档次越来越高,形式上也向正规晚会靠拢,搭台布景,追求豪华,有的甚至出高价请专门策划公司负责邀请兴节目。不仅浪费了国家钱财,而且还助推了奢靡浪费之风。

今年,北京多家国企年会大幅减少,有的甚至停办。而准备继续举

办年会的国企,也是一改大手大脚花钱的习惯,能节省则节省,能少花

钱则少花钱,以致让高烧不退的温泉酒店、五星级酒店门庭冷落,生意清淡。这种变化应是好事,与中央严抓四风当然有关,相关国企闻风而动,这样的动静对了。

国企奢华办年会不可取,但停办同样也不该。企业不同党政机关,一年结束之时举办一次年会,总结工作,表彰先进,可以联络感情,鼓舞士气。当然,举办年会,未必要选择温泉酒店、五星级酒店等高档场

所,也不可比拼烧钱,觉得烧钱越多才越气派,规格越高才越成功。但直接停办年会,却是曲解了中央严抓四风的精髓,从一个极端走向了另一个极端,不仅不利准确落实中央严抓四风,而且也不利企业可持续发展。

年终还有一段时间。那些走极端或准备走极端对待年会的国企,可以利用这段时间认真思考一下,看看年会根据需要到底要不要办,要办该怎么做,怎么办才真正节俭,又不失气氛热烈,以达到有助于企业发展的目的。国企年会办健康了,对员工产生了激励作用,为其花出的钱才真正用得其所。

给“第一品牌”加分

——访省政协委员、江苏堂皇集团董事长荆玉堂

马 温

中国刺绣类家纺行业的领军人物是谁?是“堂皇”。

中国刺绣类家纺行业的第一品

牌是什么?还是“堂皇”。

江苏堂皇集团历经三十年奋斗

似平修成了正果。堂皇是中国家纺行业协会副会长单位,这是行业名望;堂皇参与起草过多项国家标准,这是科技实力;堂皇先后获得过“中国驰名商标”“中国名牌”“国家免检”“全国纺织行业重点跟踪和培育的自主品牌”“江苏省重点培育和发展国际知名品牌”“国家级高新技术企业”等多项荣誉,这是品牌优势。

对一个企业而言,这无疑是成功的标志。可是,堂皇的掌门人荆玉堂却显得异常冷静。连续三年,每年开总结大会,荆玉堂都会说一句同样的话:“要给‘第一品牌’加分!”

堂皇人还注意到,连续三年的总

结报告,荆玉堂在形容中国家纺市

形势时,都使用了“寒冬”这个词。

为什么要给品牌加分,是因为形

势严峻,挑战空前,竞争激烈。今天是

第一,明天呢,可能就有对手超过你。

也因此,面对行业排序,面对第一品牌和领军人物的美誉,荆玉堂始终秉持清醒,不深度陶醉,不迷失方向。他并不讳这个事实,在连续几年的寒潮袭击下,堂皇的部分目标没有实现。相反,他这样告诫他的团队:在市场的疾风浪中,堂皇困惑过,踉跄过,但堂皇始终没有气馁过,我们的任务,就是让堂皇更加强大。

没有他途,只能靠品牌。随着中国经济的飞速成长和消费心理的日趋成熟,家纺市场已由过去的“老牌时代”进入如今的“品牌时代”。靠一块奖牌就能混迹市场、吃香喝辣的好日子已经一去不复返。奖牌是上級部门发的,而品牌要靠市场认可。只有不断地擦拭,不断地加分,这样的品牌才是常青藤,才不会在频繁残酷的洗牌中消失,才具有长久的领军优势和第一能量。

怎样给品牌加分,来抵御寒冬迎春色呢?荆玉堂侧重抓了三条。

一是抓研发。在南京,在上海,

堂皇有自己的研发中心,这两个点,

汇聚了全省和全国一流的设计资源,

中国乃至世界家纺业的风向标。

二是抓市场。堂皇拥有四大品

牌,一是国内著名刺绣家纺品牌“堂

皇家纺”,二是专业健康纺织品牌“全

球康”,三是澳洲专业羊毛制品品牌“澳泰莱”,四是时尚简约品牌“32°

LIFE”。四大品牌,组成一个矩阵,能

够满足不同层次消费群体的需求。堂皇产品远销日本、美国、法国、意大利等多个国家和地区,为全球数百万家庭提供了优雅舒适的高品质生活方式。2013年,堂皇投入巨资制作的全新品牌形象片《中国美·堂皇绣》登陆央视。品牌的知名度影响着消费者的审美情趣和购买意向,而持续扩大的市场份额又提高了品牌的知名度。

三是抓制造。过去堂皇专注于生产经营型企业,现在堂皇正在进行意义深刻的转轨变型。荆玉堂说,堂皇是优势品牌的拥有者,堂皇不能做低附加价值的生产车间,要通过品牌授权和潮流发布,获取更大的利润空间。堂皇有本部和连云港两个制造基地,本部产能约占总量的60%。今后,这个比例还要降低。释放和转移走低效产能,堂皇本部才能专心致志地走高端路线。

四是抓服务。堂皇拥有四大品

牌,一是国内著名刺绣家纺品牌“堂

皇家纺”,二是专业健康纺织品牌“全

球康”,三是澳洲专业羊毛制品品牌“澳泰莱”,四是时尚简约品牌“32°

LIFE”。四大品牌,组成一个矩阵,能

政协委员在行动

镇江市政协办公室

镇江报业传媒集团

镇江市住房和城乡建设局 主办