

90亿美元收购! 军工“帝国”扩张

洛克希德-马丁并购“黑鹰”制造商 交易预计将在今年底或明年初完成

美国军火商洛克希德-马丁公司当地时间20日宣布,以90亿美元收购联合技术公司旗下的西科斯基公司。西科斯基是美国主要直升机制造商之一,其最著名产品“黑鹰”多用途直升机是美国总统的座机之一。

洛克希德-马丁公司首席执行官玛丽琳·休森在当天发表的一份声明中说:“西科斯基很适合洛克希德-马丁,对我们旗下涵盖广泛、水平一流的航空、国防产品和技术是一个很好的补充。”

声明说,除去19亿美元的税务减计,这笔交易的实际成本为71亿美元。交易预计将在今年底或明年初完成,快慢取决于监管机构审批进度。

这是洛克希德-马丁自1995年以来以100亿美元购入马丁-玛丽埃塔公司以来金额最大的并购交易。

按照美国联邦反垄断法,美国国防部有权驳回五角大楼主要武器供应商之间的并购。洛克希德-马丁去年营业额为456亿美元,其中一大半来自美国国防部和其他联邦机构。

休森说,美国国防部将展开详细审查,预计不会阻挠这起并购。国防部尚未就此作出表态。国防部官员此前称,将仔细评估任



“黑鹰”多用途直升机在伊拉克摩苏尔美军基地旁飞翔

何收购西科斯基公司的交易,以确保市场有序竞争、避免出现垄断。

洛克希德-马丁的拳头产品包括军用侦察机、战斗机、运输机、火箭、导弹、卫星和民航客机,唯独缺少直升机。分析人士认为,收购西科斯基将丰富洛克希德-马丁的产品线,吸引更多买家,巩固其在全球军工业的领导地位。

西科斯基公司创立于1923年,总部位于康涅狄格州,2014年营业额为75亿美元,主打产品是“黑鹰”、“海鹰”、“海王”等军用直升机。除了军用直升机,西科斯基

公司还擅长制造用于军事侦察和运输的固定翼飞机。

“黑鹰”系列直升机可以完成多种不同任务,包括运输、渗透、反潜、救援、电子战和炮兵支援等。在执行空中突袭任务时,“黑鹰”可以装载11名士兵和相应装备,或者一次同时装载一具105毫米M102榴弹炮、30发105毫米弹药和4名炮手。在运送物资时,黑鹰可以装载1170公斤货物,或吊起4050公斤货物。作为全球最畅销的军用直升机,除美国外,“黑鹰”还销往20多个国家和地区。

新华

法国艾滋女孩 停药12年后血检无病毒

法国一名由母婴传播感染艾滋病毒的女孩在停止抗逆转录病毒治疗后,已有12年时间血检未发现艾滋病毒,这是迄今为止持续缓解状态最长的青少年艾滋病毒感染病例。

在温哥华举行的2015年国际艾滋病学会大会上,研究人员当地时间20日报告说,这名18岁女孩出生不久后即接受抗逆转录病毒治疗。她在21个月大时血液中已检测不到艾滋病毒,在不满6岁时即停止相关治疗,一年后的血检没有发现艾滋病毒,其缓解状态持续至今。

作此报告的法国巴斯德研究所助理教授阿西埃·赛斯·西里翁强调,这名女孩只是处于缓解状态,她并没有被治愈。不过研究者认为,这一病例显示了长期中断青少年艾滋病毒感染的可能性。

赛斯·西里翁此前研究发现,成年艾滋病毒感染者长期处于缓解状态是可能的。该研

究中,14名成年人在感染艾滋病毒后迅速得到治疗并用药3年。停药后,他们血液中艾滋病毒数量没有发生突变。时至今日,他们中的12人仍然无需用药即能控制艾滋病毒感染,其平均缓解状态时长为10年。

研究者认为,这些成年人与这名法国女孩的共同点是在感染早期即进行抗逆转录病毒治疗,这被认为有助于防止艾滋病毒在人体内“累积”。但这名女孩的情况可能同时与她自身体质有关。

赛斯·西里翁的团队正在探索与控制艾滋病毒感染能力相关的体质特征,以期识别关键因素来预测缓解状态是否可持续,同时寻求功能性治愈艾滋病毒感染的手段,即达到病毒虽未根除却呈长期缓解的状态。

全球仅有少数的成年艾滋病毒感染者处于无需药物帮助的长期缓解状态,这对于青年感染者来说更为罕见。

新华



泰秘·丽人会
TAIMI

热烈庆祝沃得店开业大吉

“10天升一杯”丰胸计划

全年不间断的乳房关爱——有一种真爱,叫泰秘!

原价1699元 10天美胸套餐
299元泰式古方美胸

泰秘丽人会全国1000名同仁携100000会员
期待您的到来!

泰国名媛: *Reson*

微信扫一扫

1天29.9元, 10天增大2-5公分

如此丰胸 是“馅饼”还是“陷阱”

馅饼, 剩下是为了取悦男友, 只是这宵夜很好吃, 否则“299元享受10天丰胸计划”的广告有点心动, 剩下来学学29.9元, 吃顿宵夜的钱, 而且能增大2-5厘米, 真一箭双雕, 比这个美国“陷阱”会不靠谱吗? 因此泰秘丽人会决定来个“馅饼”广告, 来解释给其他人别上当。

■陷阱一: 是不是打一枪就跑的店?
10天299元, 让人感觉像是在忽悠。为辨真假, 早已心动的读者曾女士走访了这家名为“泰秘·丽人会”的丰胸机构。
“我们已经做了心理准备, 肯定是家环境不怎么样的小店。”
可到了店内, 曾女士不禁大吃一惊。室内装修充满了浓郁的泰式气氛, 精致的推拿桌椅, 独立洗浴室的VIP, 连马桶都是智能恒温的, 是一家很正规的会所。
店长介绍说他们的品牌来源于泰国皇室, 是一家专业的丰胸会所, 涵盖了美容、养生等项目, 在江苏、四川、湖北等多个一线城市拥有近百家直营连锁店。

■陷阱二: 会不会花钱无底洞?
店长安排了一位美容顾问, 要为她女士做胸部检测。“这个另外收费吗? 是不是299元只是个开头, 其实是个无底洞?”
“请放心, 这是免费为第一次进店的顾客服务的, 有助于顾客对自己的胸部有一个客观的了解, 如果有病变等情况能及时早发现, 另一方面是对顾客的需求进行分析, 因人而异地制定丰胸方案”, 美容专家微笑着说。
进入检测间, 美容顾问先后给曾女士做了口测、手测, 最后, 让曾女士躺卧而坐, 使用从美国进口的红外乳腺诊断仪对顾客的胸部进行仔细诊断, 通过仪器发出的红色透射光源, 可以看到胸部的血管神经网络是否低能。
诊断完毕, 美容顾问讲解了诊断结果, 并给出了相应建议(曾女士和闺蜜都觉得美容顾问说得挺准的)。

■陷阱三: 会不会真的有丰胸效果?
花299元真的能让胸部增大2至5厘米? 半个星期

吸, 299元也就是一件内衣的钱, 真的能达到这样的效果?

店长解释: “视299元10天基础疗程, 是为了让顾客感受我们的效果和服务而做的优惠活动, 原价需要千余元, 299元10天基础疗程完成后, 根据个人吸收情况, 能有效增大2-5公分, 是签约保证的”。签约保证丰胸效果还是第一次疗程, 这让曾女士和闺蜜都大大地心动了!

随后, 她们被带进包间开始首次丰胸基础疗程, 背部穴位打通——将游离脂肪引流至胸部、胸部经络开穴——打开乳腺经络, 让乳腺细胞更好的吸收营养)。泰秘美胸组合——激活干细胞, 老化、萎缩的细胞, 让细胞重新吸收营养变大……

整个过程10分钟, 就是点穴时, 有些疼痛, 美容技师说是因为经络堵塞, “痛则不滞”。

■陷阱四: 会不会不交钱就不让走?
既然是探店, 那就要坚持到最后一步——看看她们会不会推销, 强制消费! 因此, 曾女士她们虽然心里很心动, 但表面上还是说: “我们想再考虑看看!” 就起身准备离开, 此时, 店长起身, 送她们到电梯口, 并说: “只要有跟乳房、乳腺相关的问题, 都可以打电话过来问我们, 不是会员也没关系呢。”

“整个过程中美容技师从头至尾都没有在耳边作推销, 只是介绍了一些穴位及乳房反射区的知识。”——曾女士微笑着回忆到!

总结: 整个探店过程, 曾女士表示, 可以用“馅饼”来形容, 直到出门那一刻都没有推销, 也没有强买强卖, 服务不错。

至于效果, 签约就给人吃下一颗定心丸, 而且价格这么低, 作为丰胸入门, 值得一试。(PS: 第二天, 曾女士她们又去门店参加了299元的体验疗程, 目前才做了2次, 尚早也有惊喜的感觉)。