

兴业银行拟三年新增 扶持小微企业 30000 家

2014年,兴业银行小微金融服务将重点支持贷款金额1000万元以下的企业。这是继2013年该行将总资产6000万元以下的小微企业作为服务重点之后,服务重心的再度下沉。

客户重心持续下沉,意味着小微企业受益面将进一步扩大,也折射出兴业银行经营转型的持续深化。

据悉,伴随着客户重心下沉,兴业银行2014年小微金融专业化改革也已全面提速。同时,该行还推出“百千万小微企业成长培育计划”,拟到2016年底在全国范围内新增扶持30000家小微企业重点信用客户。

小微信贷受益面扩大

近日,兴业银行宣布2014年进一步主动调整小企业客户定位,重点支持贷款金额1000万元以下的小微企业,并配套实施一系列体制机制改革以及优惠措施,全面升级小微金融服务。

此前2013年,该行已将小微企业业务客户定位从“中小为主”向“小微为主”转变,将总资产6000万元以下的小微企业客户作为金融服务重点。

重心下沉,相应带来的必将是小微企业受益面进一步扩大。“关注小微、服务实体,始终是兴业银行长期坚持的业务主线。”兴业银行小企业部负责人表示。

兴业银行2013年年报显示,小企业客户总数22.12万户,较年初增长3.75万户,增幅20.44%;小企业客户贷款余额836.56亿元,较年初增加336.88亿元,增长67.42%。

“我们希望与小微企业相伴成长,而不是一贷了事。”兴业银行小企业部负责人强调说,“今年,我们还启动了为期三年的‘百千万小微企业成长培育计划’”。

所谓“百千万小微企业成长培育计划”,即到2016年底兴业银行将在全国范围内形成100

个小微企业重点作业区域,建立1000个小微企业重点集群,每年新增扶持10000家小微企业重点信用客户,逐年壮大小微金融服务客群,实现与小微企业共成长。

小微金融运营体系做“加减法”

围绕客户定位调整,兴业银行正着力完善小微企业金融服务运营体系,兴业银行小企业部负责人将其概括为做“加减法”:组织体系做加法,业务流程做减法。

目前,兴业银行已建成由总行小企业部、分行小企业部、城市小企业中心构成的小微企业“三级”专业化组织体系,并根据小微企业特点构建小微企业专属风险管理体系。同时,大力推进小微企业专业服务团队建设,成立由小微企业专业客户经理和风险经理等组成的专业服务团队。

截至2013年末,兴业银行在全国范围内已建成38家分行小企业部、60个城市小企业中心、160支小企业专营团队,努力实践小微金融服务的“增户扩面”。上述负责人透露,预计到2016年底,该行小企业专营团队将超过450支,所属客户经理将突破3000人。

同时,针对小微企业的客户属性与业务风险点,兴业银行也在做“减法”,探索设计了一整套小微专属业务流程和风险管理模式,提高小微贷款可得性和业务办理效率,降低小微企业融资的资金成本和时间成本。

具体表现为,在业务流程方面,实施标准化、集约化、低成本的小微信用业务流程,有效缩短贷款时间;在风险识别方面,降低对财务报表的简单依赖,着力于真实生产经营信息的准确掌握,让有真正融资需求的小微企业享受到合理的金融扶持;在担保条件方面,降低担保门槛,更加突出对第一还款来源的分析评估;在审批流程方面,“简政放权”,审批权限下放分行,下放业务一线,切实贴近市场,提高业务效率。

“这些突破性的变化将为广

大小微企业带来全新的体验。”兴业银行小企业部负责人说。

“三剑客”巧解小微之忧

此次客服重心下沉、服务升级,伴以兴业银行小微信贷“三剑客”整装出发,将让更多小微企业从中受益。

连续开了几家社区直营门店,必须支付一年的租金、开门费,还需加大预备库存,短期内合计约需500万元资金,这令近期资金紧张的湖北某食品公司刘老板愁眉不展。

该公司固定资产较少,缺乏抵押。同时资金运用率高,日常少有留存,如果按传统流程贷款还旧借新,就不得不暂停原有门店开张进展,压缩产能。刘老板希望实现资金的连续使用,无需先还后贷,保证全盘资金运作的稳定性。

他跑了几家银行均未果,直到遇到兴业银行。结合该公司情况,兴业银行为他量身定制了一套累计1000万元的解决方案:以现有厂房、个人房产等固定资产作为抵押物,给予“易速贷”500万元,并配套有效延长贷款资金使用期限的“连连贷”,到期无需还款,降低了转贷成本,同时公司销售收入及与主要交易对手的有效结算向兴业银行归集,可通过“交易贷”再获最高500万信用免担保贷款。

“三贷齐发,真帮了我的大忙!”刘老板如释重负。

记者获悉,继2013年创新推出小微企业专属信贷产品“易速贷”和“连连贷”后,2014年初兴业银行继续推出“交易贷”,至此形成以便捷高效的“易速贷”为主打、以减轻到期还款压力的“连连贷”为配合、以免担保的“交易贷”为跟进的小微信贷“三剑客”,为小微企业提供一站式解决融资难题方案。

由于有效对接客户需求,“三剑客”已获市场青睐,推出不到三个月,累计落地金额已近60亿,约2000家小微企业客户从中受益。

金融服务进万家

中信银行“彩虹金融志愿者” 服务启动



5月18日上午,中信银行镇江分行营业部携手镇江市润州区文化体育局、润州区“彩虹志愿者”总会举行了中信银行“彩虹金融志愿者”服务启动仪式。

启动仪式上,润州区“彩虹志愿者”总会会长张晓波授予中信银行镇江分行营业部副总经理相阳“金融服务志愿者”铜牌(见上图)。并当场签署了志愿者服务协议,自此中信银行营业部加入了彩虹志愿者的大家庭中。

作为中国改革开放中最早成立的新兴商业银行之一,中信银行凭借稳健的经营、成熟的产品和丰富的经验,已跻

身镇江市商业银行前列。今年又适逢中信银行服务品质提升年,中信银行携手润州区“彩虹志愿者”总会共同探索一种新的服务模式——中信银行“彩虹金融志愿者”服务模式,旨在更好地服务镇江市民,回馈社会。

金融志愿者与一般志愿者不同,专业性更强,更加突出公益金融服务。此次中信银行营业部在全市率先加入彩虹金融志愿者队伍,是创建健康稳定的金融服务体系的一项全新尝试,将有效提升公共服务品质和全民金融观念。(仲讯)

镇江市福利彩票销售 站点申请公告

为进一步满足广大群众代理销售电脑福利彩票的需求,加快我市社会福利事业的发展,福利彩票发行中心拟在全市范围内(含丹阳、句容、扬中、丹徒)增设部分福利彩票销售站点,诚邀有识之士积极加盟,相关信息欢迎致电详询。

站点申请人员具体要求公告如下:

- 1、本市户口或镇江常驻人员;
- 2、年龄18-45周岁,初中以上学历;
- 3、有与从事彩票代销业务相适应的资金;
- 4、有满足彩票销售需要的场所;
- 5、近五年内无刑事处罚记录和严重不良商业信用记录,具有完全民事权利和行为能力。

电话(市区):
0511-85012215
地址:镇江市南门大街276号4楼

电话(丹阳):
0511-86926691
地址:丹阳市云阳路290号丹阳市民政局
电话(句容):
0511-87273790
地址:句容市文昌西路句容市民政局
电话(扬中):
0511-88135210
地址:扬中市永康路8号扬中市民政局
电话(丹徒):
0511-88992394
地址:丹徒新城广场东路158号丹徒民政局
本次公告的最终解释权归镇江市福利彩票发行中心所有。
镇江市福利彩票发行中心



祥蛇献瑞为镇江彩民献上 30 万元大奖

13号一大早,镇江福彩中心迎来了两位满脸笑容的中奖彩民,他们手里拿着一张大红色的刮刮乐彩票,这张票可不得了,是一张中得了30万元大奖的“祥蛇献瑞”刮刮乐彩票。

刮中这张幸运彩票的李先生回忆说,昨天他和妻子一起去镇上的庙会游玩,在回家的路上正巧有一家福利彩票站点,他们便走进准备打几注快3。他和他的妻子都非常喜欢购买福利彩票,各种玩法均有尝试,小奖也中个不停。刚走进站点,妻子就被柜台里五颜六色的刮刮乐彩票所吸引,拉着李先生说:“咱们各买两张刮一刮,比比谁的手

气好!”李先生说:“刮就刮,谁怕谁!”两个人挑选了一会,决定买“祥蛇献瑞”这个票种,因为看上去可爱又喜庆。李先生先将右边的奖金区域刮了出来,看见奖金从10元至30万元不等,便想着能中10元就不亏了。当他刮到30万元奖金对应的游戏区域,居然出现了3个小老虎的图案,熟悉中奖规则的他一下子就意识到自己中奖了!他又赶紧数了数奖金后面的零,再三确认是30万元,才一把拉起妻子说:“你快看!我中了30万元!”妻子在旁也高兴得不行,一个劲的夸:“对不对,你比较厉害!”

“快乐生肖10元-祥蛇献

瑞”是一款以生肖蛇为主题设计的专题彩票,该彩票作为十二生肖彩票之一的“蛇票”率先亮相。“蛇票”以充满喜庆的大红色为主色调,象征红红火火的吉祥蛇年,同时配以口吐祥云的美女蛇,寓意蛇年充满祥瑞之气,凡事大吉大利。该彩票共有6个玩法,每个玩法区均以带“蛇”字的四字短语命名,分别为莲蛇报喜、吉蛇送财、好运金蛇、幸运金蛇、福运金蛇和财运金蛇,个个吉祥如意。彩票玩法简单有趣,玩法一为三同图,玩法二可概括为“刮8”,后四个玩法均为刮奖金金额。该款彩票面值10元,头奖30万元,共有16次中奖机会。